

**РАБОТА С ИСТОРИЕЙ ПРОДАЖ.** Теперь торговые представители могут оценивать динамику продаж каждого товара конкретному клиенту прямо во время оформления заказа.

#### **ФИКСАЦИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ПОСЕЩЕНИЙ ТОРГОВЫХ ТОЧЕК**

Реализован документ "Посещение", предназначенный для фиксирования торговым представителем результата посещения торговой точки.

#### **АНКЕТИРОВАНИЕ КЛИЕНТОВ**

Торговые представители могут проводить анкетирование клиентов с целью получения, дальнейшей обработки и анализа необходимой информации, например, сбора мнений клиентов о новой продукции, о качестве обслуживания. Для проведения анкетирования используется новый документ "Посещение".

#### **ФОНОВАЯ ПЕРЕДАЧА GPS-ТРЕКИНГА**

Информация о передвижениях торговых представителей доступна в любое время, даже при закрытом приложении на мобильном устройстве. Само мобильное устройство при этом должно быть включено.

#### **ЦВЕТНЫЕ СТАТУСЫ КОНТРАГЕНТОВ**

Список клиентов может отображаться в мобильном устройстве разными цветами в зависимости от их статусов. Статус задается в центральной базе данных, и в зависимости от него, может быть предусмотрен вывод какого-либо напоминания, предназначенного для этого клиента. Напоминание отображается при выборе клиента или пункта маршрута в документ.

#### **ОГРАНИЧЕНИЕ РАЗМЕРА СКИДКИ ДЛЯ НОМЕНКЛАТУРЫ**

Для каждой позиции номенклатуры можно задавать минимальное значение скидки и полностью запрещать установку скидки.

#### **СКРЫТИЕ ПАНЕЛИ ПОИСКА**

Если в процессе работы поиск используется редко, то панель поиска можно скрыть, тем самым увеличив максимальный объем информации, отображаемой на экране устройства.

Скачать демо-версию можно по ссылке:

[http://www.agentp.com.ua/images/stories/file/demo\\_mtrade\\_android.zip](http://www.agentp.com.ua/images/stories/file/demo_mtrade_android.zip)